



Praktikum Business Development und Sales (m/w/d)

Referenznummer KSW-267634

Stand: 27.05.2023

Ausschreibendes Unternehmen:

RKNN GmbH

Moderne Web & Mobile Software-Entwicklung


Standort:

RKNN GmbH

Am Hang 21

Praktikum Business Development und Sales (m/w/d)

Art der Stelle:

1 Praktikumsplatz 

Beschäftigungsbeginn:

ab sofort

Anstellung:

Teilzeit

Berufsfelder:

Marketing /

Kommunikation /

Design

Büro / Verwaltung /

Finanzwesen

Computer / IT /

Technik

Vertrieb / Verkauf

Assistenz / Aushilfen

Ansprechpartner:

Herr Mark Heyermann

Geschäftsführer

Tel. 023029839309

mark@rknn.de

Werde Teil unseres Teams

Praktikum Business Development und Sales (m/w/d)

RKNN GmbH, 58453 Witten

Wir entwickeln moderne Web und Mobile Software. Dabei fokussieren wir uns auf aktuelle Technologien und Methoden. Was uns antreibt ist unsere Begeisterung für gute Software und aktuelle Technologien und Ideen. Deshalb entwickeln wir auch eigene Softwareprodukte wie Stativate.

Mit Stativate helfen wir dabei Status Informationen verfügbar und verfolgbar zu machen. Diese Stelle kann als Pflichtpraktikum in Vollzeit oder als freiwilliges Praktikum in Teilzeit besetzt werden. In der hier ausgeschriebenen Position wirst du sowohl an der Realisierung von Kundenprojekten beteiligt sein als auch an unseren eigenen Produkten mitarbeiten.

Aufgaben

- Mitarbeit bei Maßnahmen im Business Development und in der Akquise
- Recherche von Markt-, Branchen- und anderen Informationen
- Identifizierung von Zielmärkten und Entwicklung von Marketing- und Sales-Strategien
- Datenanalyse und Erstellung/Pflege von Listen und Übersichten
- Unterstützung bei der Erstellung von internen und externen Dokumenten und Materialien
- Unterstützung der Geschäftsführung bei operativen und organisatorischen Aufgaben

Dein Profil

- Du bist eingeschrieben in einem Studiengang im Bereich Wirtschaft, Betriebswirtschaft, Wirtschaftsinformatik, Informatik, Marketing oder vergleichbar
- Begeisterung für digitale Technologien und unser Produkt Stativate
- Kenntnisse in der Arbeit mit Office Software und digitalen Tools (Browser, Textverarbeitung, einfache Tabellenkalkulation, E-Mail, Messenger/Chat)
- Eigenständige Arbeitsweise und Flexibilität und absolute Zuverlässigkeit und Sorgfalt
- Kreativität und die Motivation, perfekte Ergebnisse zu erreichen
- Kommunikationsstärke und hervorragende schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeit in Deutsch und Englisch

Praktikum Business Development und Sales (m/w/d)

RKNN GmbH, 58453 Witten

Wir bieten

- Arbeite mit uns daran Status Informationen mit Stativorte besser verfügbar und verfolgbar zu machen
- Die Möglichkeit eigene Ideen und Konzepte zu entwickeln und auch umzusetzen
- Eine wichtige Aufgabe mit der Möglichkeit, einen echten Beitrag zum Erfolg zu leisten
- Die Chance viel zu lernen, denn du arbeitest direkt mit der Geschäftsführung zusammen
- Einblick in die Arbeit in der Softwareentwicklung und in die Entwicklung eigener Software-Produkte
- Flexible Arbeitszeiten
- Remote Arbeit / Home-Office Option
- Angenehme Büros und moderne Ausstattung

Remote Arbeit / Home Office

Wir ermöglichen - je nach Projektphase - bis zu 100% remote Anteil, wenn alle Rahmenbedingungen passen. Die genauen Kriterien und Rahmenbedingungen für die jeweils möglichen und zu erwartenden remote Anteile erläutern wir dir gerne im Detail im persönlichen Gespräch.

Ihr Ansprechpartner:

RKNN GmbH

E-Mail: info@rknn.de

Tel. 023029839309

Dieses Angebot auf Karriere Südwestfalen aufrufen:

Praktikum Business Development und Sales (m/w/d)

RKNN GmbH, 58453 Witten

<https://www.karriere-suedwestfalen.de/stellenangebot/267634>